



Platform Update

Partnerinfo Juli 2026

Invoice from Conrad - One Creditor Model

Guten Tag,

Hier ein Update zum Stand und **wichtige** Änderungen zum neuen **Invoice from Conrad - One Creditor Model**.

Um erfolgreich weiter verkaufen zu können, nehmen Sie sich bitte die Zeit für alle Informationen und Änderungen.

Neuer Go-Live-Termin Deutschland: Mitte September 2026

Um für Sie und uns eine noch gründlichere Vorbereitung und einen reibungslosen Übergang sicherzustellen, verschiebt sich der offizielle Go-Live des "One Creditor Model" von August auf **Mitte September 2026**.

Diese zusätzliche Zeit nutzen wir gemeinsam, um alle technischen Schnittstellen und Datenprozesse optimal abzustimmen, damit Sie vom ersten Tag an von der neuen Plattform-Struktur profitieren.

Interaktive Checkliste für Ihr Onboarding

Um Ihr Onboarding zum **Invoice from Conrad - One Creditor Model** so einfach und übersichtlich wie möglich zu gestalten, stellen wir Ihnen ab sofort unsere interaktive

Onboarding-Checkliste zur Verfügung. Damit behalten Sie Ihre To-Dos und offenen Aufgaben jederzeit im Blick:

- **Direktzugriff:** In der Checkliste sind **alle relevanten Anleitungen und Leitfäden** direkt verlinkt.
- **Interaktive Logik:** Das System speichert Ihren Bearbeitungsfortschritt automatisch.
- **Druckfunktion:** Eine kompakte PDF-Druckversion steht Ihnen jederzeit zur Verfügung.
- **Echtzeit-Updates:** Änderungen an Anleitungen oder Prozessen werden direkt im System aktualisiert.

Klicken Sie auf den folgenden Button, um direkt zu starten und Ihren aktuellen Status einzusehen:

 **Interaktive Checkliste**

Tipp: Speichern Sie den Link am besten direkt als Lesezeichen im Browser. So steigen Sie bei Ihrem nächsten Login sofort an der richtigen Stelle wieder ein.

Tipps und Tricks für eine erfolgreiche Transformation

Benutzerverwaltung nutzen (Mirakl):

Legen Sie in Ihrem Account frühzeitig weitere Teammitglieder als Benutzer an, um Aufgaben (z. B. Stammdatenpflege, Logistik oder Buchhaltung) effizient im Team aufzuteilen.

Produktdaten-Export (Seller Portal):

Nutzen Sie die Export-Funktion im Seller Portal, um Ihren aktuellen Datenbestand schnell auf Vollständigkeit (z. B. Zolltarifnummern und Ursprungsländer) zu prüfen und Lücken effizient zu schließen: [Ausführliche Anleitung](#)

Tipp zur schnellen Erst-Installation vorhandener Produkte

- **7 neuen Attribute:** Legen Sie zuerst die **7 neuen Pflicht-Attribute** in Ihrem alten **Marktplatz-Shop** an.
- **Download:** Laden Sie einen Tag später Ihre Produktdaten als **Datei mit technischen Codes** aus dem [Seller Portal Produktdaten Export](#) herunter.
- **Upload:** Laden Sie diese Datei direkt in Ihrem **neuen Mirakl Dropship Account** hoch.
- **Hinweis:** Das funktioniert nur, wenn im neuen Shop noch **KEIN** Mapping angelegt ist!

Fehler und Fehlendes, welches früher beim Upload im **Marktplatz** vorhanden war, wird genauso mit übernommen. Am besten vorher schon im **Marktplatz** Shop alles anlegen.

Die vorherige Konfiguration der 7 neuen Pflichtmerkmale im alten Marketplace Shop Konto ist optional. Alternativ können Sie auch den Export aus dem Seller Portal direkt mit den jeweiligen Inhalten befüllen und anschließend den Upload in Ihrem Dropship Shop Konto hochladen. Die 7 Attribute sind bereits als Platzhalter zum Befüllen im Export enthalten.

An alle Partner, die noch nicht unterschrieben haben: Gestalten Sie die Zukunft mit uns!

Falls Sie die neue Vereinbarung zum **Invoice from Conrad – One Creditor Model** bisher noch nicht unterzeichnet haben, möchten wir Sie einladen, diesen Schritt jetzt zu gehen und sich Ihre Position für den Start im September zu sichern.

Wichtiger Hinweis: Mit dem Go-Live des neuen Modells **wird das bisherige Marketplace-Modell vollständig eingestellt**. Um eine Unterbrechung Ihres Vertriebs zu vermeiden und Ihre Produkte nahtlos für Kunden bestellbar zu halten, ist die Unterzeichnung der neuen Vereinbarung erforderlich.

Warum sich der Wechsel zum One Creditor Model nachhaltig für Sie auszahlt:

- **Starkes B2B-Wachstum:** Als Wiederverkäufer tritt Conrad gegenüber dem Kunden als einziger Kreditor auf. Das baut Einkaufsbarrieren bei Großkunden ab, vereinfacht deren Freigabeprozesse und führt zu höherem Bestellvolumen für Ihre Produkte.
- **Standardisierte und hocheffiziente Prozesse:** Durch das reine Streckengeschäft (Drop-Shipping) profitieren Sie von hochgradig automatisierten E-Invoicing- und Bestellabläufen, die Ihren administrativen Aufwand im Alltag spürbar reduzieren.
- **Maximale Transparenz und Verlässlichkeit:** Klare Leitplanken, einheitliche Datenstandards und automatisierte Abläufe sorgen für eine partnerschaftliche Zusammenarbeit auf Augenhöhe und effektive Zahlungsströme.
- **Wettbewerbsvorteil sichern:** Partner, die vom ersten Tag an vorbereitet und gelistet sind, sichern sich die beste Sichtbarkeit auf der Plattform zum Start der umsatzstarken zweiten Jahreshälfte.

Lassen Sie uns diesen Weg gemeinsam gehen!

Wenn Sie noch Fragen zum Vertrag haben oder Unterstützung beim Onboarding benötigen, steht Ihnen unser Team jederzeit gerne zur Seite.

Wir freuen uns auf die weiterhin erfolgreiche und geplante Zusammenarbeit!

Schreiben Sie uns direkt gleich bei:

Fragen zu Vertrag und Unterzeichnung

Mit freundlichen Grüßen,

Ihr Conrad Marketplace Team